

De variabele kosten worden altijd berekend als een bedrag per product. De manier waarop die kosten per product veranderen bij een toename van de verkoop bepaalt de vorm van de variabele kosten.

In de berekeningen zullen we dus de bedragen per verkocht product om te met een berekening bewijs te hebben met welke soort variabele kosten we te maken hebben.

De gegevens die we hebben zijn als volgt:

Aantal bakken	Totaal variabele kosten
1000	€20.000,00
1500	€30.000,00
2000	€40.000,00
2500	€50.000,00

Door de totale variabele kosten te delen door het aantal bakken weten we hoeveel euro 1 bak kost aan variabele kosten. (als je het aantal bakken zou delen door de variabele kosten weet je hoeveel bakken je verkoopt voor 1 euro variabele kosten).

$$€20.000,00 / 1000 = 20$$

$$€30.000,00 / 1500 = 20$$

$$€40.000,00 / 2000 = 20$$

$$€50.000,00 / 2500 = 20$$

De variabele kosten per product stijgen en dalen niet op het moment dat de verkoop stijgt.

Aangezien die kosten gelijk blijven is hier sprake van: **Proportioneel variabele kosten.**